

Bioengineering AG ist ein innovatives, weltweit führendes Unternehmen in der Entwicklung und Herstellung von Labor- und Pilotanlagen bis hin zu kundenspezifischen Grossanlagen und Apparaten für den Hygiene- und Aseptikbereich (Pharma, Lebensmittel und Kosmetik). Wir bieten für motivierte und engagierte Mitarbeitende eine vielseitige Herausforderung in einem spannenden und stark wachsenden Markt. **Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie als**

INTERNATIONAL SALES MANAGER (W/M)

Ihre Verantwortung:

- Bedürfnisse der Kunden (Pharmazeutische Hersteller, akademische Institute, Contract manufacturer, Ingenieurdienstleister) verstehen sowie den kommerziellen Verkauf 'leben'.
- Akquirieren von Neukunden und Unterstützen beim Evaluieren von neuen Vertretern.
- Offerten und Angebote in Zusammenarbeit mit den technischen Abteilungen ausarbeiten und Verträge abschliessen.
- Aufbauen und Pflegen eines Beziehungsnetzwerkes um Projekte anbieten zu können.
- Aktive Kommunikation mit den Kunden pflegen und als professioneller Ansprechpartner auftreten.
- Selbständig und teils in Zusammenarbeit mit dem Business Development, Ihre Sales-Pipeline erarbeiten.
- Markt- und kundenrelevante Informationen systematisch sammeln, analysieren und proaktiv Vorschläge und Massnahmen erarbeiten und umsetzen.
- Die professionelle Übergabe der Unterlagen an die Projektleiter (hand over) sicherstellen.
- Zuständig für Preisverhandlungen und -strategien sowie für das Erstellen und Verhandeln von Vertreter-Kommissionen.
- Organisieren von Kunden- und Vertreterbesuchen bei Bioengineering, weltweit unter Einbeziehung der Vertretungen.
- Teilnahme an definierten Kongressen und Ausstellungen.

Ihre Qualifikation:

- Eine technische Grundausbildung mit Hochschulabschluss in Life Sciences (idealerweise in Fachrichtung Biotechnologie, Pharma, Chemie, Verfahrenstechnik oder Lebensmitteltechnologie).
- Mehrjährige Erfahrung als Verkäufer von technischen Produkten oder kundenspezifischen Anlagen und Apparaten.
- Zuvorkommende und kompetente Ansprechperson für Partner und Kunden.
- Offene und kommunikative Persönlichkeit mit unternehmerischem Denken.
- Freude mit Menschen und anderen Kulturen zusammen zu kommen.
- Weltweite Reisebereitschaft.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, zusätzliche Fremdsprachen ein Plus.

Wir bieten:

- Verantwortungsvolle, abwechslungsreiche Aufgaben mit internationalen Kontakten
- Persönliche und berufliche Weiterentwicklung in einer der spannendsten Technologiebranchen
- Familiäre und motivierende Atmosphäre, welche die Mitarbeitenden der Bioengineering AG antreibt, über sich hinauszuwachsen

Wer bei uns arbeitet, hat das Umfeld und die Möglichkeit, sich beruflich voll zu entfalten. Sie wollen sich persönlich und beruflich weiterentwickeln und als Mitglied des Bioengineering-Teams zum Erfolg beitragen? Dann freuen wir uns auf Ihr Bewerbungsdossier per E-Mail an jobs@bioengineering.ch

Bioengineering AG, Sagenrainstrasse 7, CH-8636 Wald/ZH - Frau Noris Vettorata, Head of Human Resources
Tel. +41 55 256 81 11