

Bioengineering AG ist ein innovatives, weltweit führendes Unternehmen in der Entwicklung und Herstellung von Labor- und Pilotanlagen bis hin zu kundenspezifischen Grossanlagen und Apparaten für den Hygiene- und Aseptikbereich (Pharma, Lebensmittel und Kosmetik). **Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung**

JUNIOR SALES MANAGER (W/M)

Was erwartet Dich?

- Du bist im aktiven Verkauf tätig und unterstützt Dein Team bei der Vor- und Nachkalkulation sowie bei der Erstellung von Angeboten von Kleinlabor- und Pilotfermentern bis hin zu kundenspezifischen Grossanlagen.
- Du tätigst die benötigten Anrufe und Nachfassaktionen, machst die allgemeinen wie auch die spezifischen Abklärungen, korrespondierst per Telefon und via Mail mit Kunden und tätigst die ersten Akquisitionen.
- Du erstellst Unterlagen wie z.B. Präsentationen für eine erfolgreiche Kundenakquise oder Vertreterschulung
- Du organisierst Kundentermine und begleitest den Sales bei den Kundenbesuchen.
- Je nach Wissensstand und Leistung wirst Du immer mehr Aufgaben selbständig übernehmen, bis Du die komplette Funktion als eigenständiger Sales ausführen kannst.
- Du wirst unser neuer Ansprechpartner für Geschäftskunden bezüglich unserer Produkte und Dienstleistungen.

Was solltest Du mitbringen?

- Du verfügst über ein biotechnisches Grundstudium oder ein Studium in einem angrenzenden Bereich und hast idealerweise eine zusätzliche Weiterbildung oder Erfahrung in einem betriebswirtschaftlichen Gebiet.
- Du bringst möglicherweise erste Berufserfahrungen in einem ähnlichen Rahmen mit.
- Du übernimmst Verantwortung mit kunden- sowie lösungsorientiertes Handeln.
- Du bist eine junge und dynamische Persönlichkeit mit einer Begeisterung für Verkauf und Kundenkontakt und möchtest Dich zukünftig stärker im Vertrieb entwickeln.
- Du hast eine strukturierte Arbeitsweise und ein analytisches Denken.
- Du bist kommunikationsstark und teamorientiert.
- Du zeichnest Dich durch Durchsetzungskraft, Handlungsorientierung und Zielstrebigkeit aus
- Du bist begeistert, weltweit zu reisen.
- Deine Deutsch- und Englischkenntnisse sind sehr gut, jede weitere Fremdsprache ist von Vorteil.

Was bieten wir dir?

- vielseitige Herausforderung in einem spannenden und stark wachsenden Markt.
- Möglichkeit, zunehmend Verantwortung zu übernehmen.
- Enge Zusammenarbeit mit einem motivierten und dynamischen Sales-Team.
- Gute Kooperation mit den verschiedensten Abteilungen.
- Flache Hierarchien mit offenem, aktivem Austausch, Duz-Kultur.
- Aktive Unterstützung Deiner persönlichen Weiterentwicklung.
- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeiten für Home Office.

Wer bei uns arbeitet, hat das Umfeld und die Möglichkeit, sich beruflich voll zu entfalten. Du willst Dich persönlich und beruflich weiterentwickeln und als Mitglied des Bioengineering-Teams zum Erfolg beitragen? Dann freuen wir uns auf Dein Bewerbungsdossier per E-Mail an jobs@bioengineering.ch