

Bioengineering AG ist ein innovatives, weltweit führendes Unternehmen in der Entwicklung und Herstellung von Labor- und Pilotanlagen bis hin zu kundenspezifischen Grossanlagen und Apparaten für den Hygiene- und Aseptikbereich (Pharma, Lebensmittel und Kosmetik). **Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung**

## **JUNIOR SALES MANAGER (W/M) 80 – 100%**

Du bist eine junge und dynamische Persönlichkeit mit Begeisterung für Verkauf und Kundenkontakt und möchtest Dich zukünftig stärker im Verkauf entwickeln.

Was erwartet Dich?

- Du bist im aktiven Verkauf tätig und unterstützt Dein Team bei der Vor- und Nachkalkulation sowie bei der Erstellung von Angeboten von Kleinlabor- und Pilotfermentern.
- Du tätigst die benötigten Anrufe und Nachfassaktionen, machst die allgemeinen wie auch die spezifischen Abklärungen, korrespondierst per Telefon und via Mail mit Kunden und tätigst die ersten Akquisitionen.
- Du erstellst Unterlagen wie z.B. Präsentationen für eine erfolgreiche Kundenakquise oder Vertreterschulung
- Du organisierst Kundentermine und begleitest den Sales bei den Kundenbesuchen.
- Je nach Wissensstand und Leistung wirst Du immer mehr Aufgaben selbständig übernehmen, bis Du die komplette Funktion als eigenständiger Sales ausführen kannst.
- Du wirst unser neuer Ansprechpartner für Geschäftskunden bezüglich unserer Produkte und Dienstleistungen.

Was solltest Du mitbringen?

- Biotechnisches Grundstudium oder ein Studium in einem angrenzenden Bereich.
- Grosses Verkaufsflair
- Überzeugendes Auftreten sowie sehr gute Kommunikationsfähigkeit
- Erste Berufserfahrungen in einem ähnlichen Rahmen
- Strukturierte Arbeitsweise und ein analytisches Denken
- Du zeichnest Dich durch Durchsetzungskraft, Handlungsorientierung und Zielstrebigkeit aus
- Du bist offen, weltweit zu reisen.
- Deine Deutsch- und Englischkenntnisse sind sehr gut, jede weitere Fremdsprache ist von Vorteil.

Was bieten wir dir?

- vielseitige Herausforderung in einem spannenden und stark wachsenden Markt.
- Möglichkeit, zunehmend Verantwortung zu übernehmen.
- Enge Zusammenarbeit mit einem motivierten und dynamischen Sales-Team.
- Gute Kooperation mit den verschiedensten Abteilungen.
- Flache Hierarchien mit offenem, aktivem Austausch.
- Aktive Unterstützung Deiner persönlichen Weiterentwicklung.
- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeiten für Home Office.

**Wer bei uns arbeitet, hat das Umfeld und die Möglichkeit, sich beruflich voll zu entfalten.** Du willst Dich persönlich und beruflich weiterentwickeln und als Mitglied des Bioengineering-Teams zum Erfolg beitragen? Dann freuen wir uns auf Dein Bewerbungsdossier per E-Mail an [jobs@bioengineering.ch](mailto:jobs@bioengineering.ch)